

KIEROWNIK DZIAŁU SPRZEDAŻY CZĘŚCI SAMOCHODOWYCH — WARSZAWA

OBOWIĄZKI:

- Zarządzanie zespołem sprzedażowym
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- Obsługa kluczowych klientów
- Aktywny rozwój bazy klientów
- Opracowywanie i wdrażanie strategii sprzedaży

WYMAGANIA:

- Doświadczenie na stanowisku menedżerskim / kierowniczym
- Doświadczenie w branży motoryzacyjnej
- Znajomość języków obcych (mile widziana)

WARUNKI:

- Godziny pracy: 8:00–17:00
- Stabilne zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się firmie

WYNAGRODZENIE: 8 000 – 10 000 PLN

WIĘCEJ OFERT PRACY SIMO.REPAIR

